

25 TIPS OM LINKEDIN STERK EN SLIM IN TE ZETTEN

1. Zorg dat je profiel altijd up to date is ("vaas").
2. Wees open en transparant als herkenbaar betrouwbaar persoon.
3. Stel je contacten beschikbaar voor anderen.
4. Richt de diverse opties onder de Instellingen naar eigen voorkeur in.
5. Wees actief op LinkedIn, het gaat om gezien en gevonden worden.
6. Bouw aan je netwerk, nodig mensen met een persoonlijke tekst uit.
7. Kijk elke keer naar de optie "Wie heeft mij bekeken", pak je kans.
8. Kijk of en hoe vaak er naar jouw profiel gezocht is bij zoekresultaten.
9. Let op je openstaande uitnodigingen, houd dit bij.
10. Trek lang openstaande uitnodigingen van jou mogelijk een keer in.
11. Houd je meldingen uit je netwerk in de gaten en doe er iets mee.
12. Zorg dat je chats van netwerkcontacten ook beantwoordt (inbox).
13. Kijk elke keer als je inlogt ook even op je tijdlijn/feed, deel berichten en wees ook echt persoonlijk actief.
14. Publiceer af en toe ook zelf eens een interessante bijdrage.
15. Overweeg of je een (blog)artikel wilt inzetten.
16. Deel interessante profielen met je netwerk, help elkaar. Mogelijk als ingang, referentie of kruiwagen.
17. Kijk of LinkedIn interessante profielen aanbiedt ("Personen die je kent")
18. Sla af en toe je eigen profiel eens op als pdf. Het is je online CV!
19. Kijk bij andere profielen bij hun activiteiten en of hij/zij actief is.
20. Volg de interessante bedrijven die jou aanspreken.
21. Wordt lid van interessante groepen en doe mee.
22. Maak slim gebruik van de zoekfilters.
23. Vraag eens om een Aanbeveling, geef ook weg.
24. Onderschrijf andere contacten, vraag er ook zelf om.
25. Probeer positief, constructief maar evt. ook kritisch te communiceren, denk aan je imago en reputatie!